

## รายงานพิเศษ

โดย กองบก.เพจจุลสารราชดำเนิน

.....

อาชีพเสริม-งานใหม่ คนข่าว-สื่อฯ รับมืออนาคตไม่แน่นอน

เป็นรปภ.-ขายผ้าพันคอ-ทำบราวี

ปี 2561ที่กำลังจะผ่านพ้นไป หากจะบอกว่าเป็นปีที่คนที่ทำงานสื่อมวลชนทุกแขนง ต้องผจญกับวิกฤตพิษพองสบู่ดิจิทัลได้อย่างหนักหน่วง สื่อบางสำนัก ต้องปิดตัว เลิกกิจการ และอีกหลายแห่ง ปรับโครงสร้าง ลดจำนวนคน-ไม่ขึ้นเงินเดือน ไม่มีโบนัส ตัดสวัสดิการ เพื่อความอยู่รอดขององค์กร โดยใช้วิธีที่สวยงาม เช่น การลาออกโดยสมัครใจ - มีการเออร์รี่ไทร์ หรือการจิ้มชื่อให้ออก แม้จะมีการให้เงินเยียวยา เป็นค่า “ตกใจ”

ปรากฏการณ์ที่เกิดขึ้นดังกล่าวกับแวดวงคนข่าว-สื่อมวลชน คาดว่าคงจะยังคงอยู่ต่อไปอีกพอสมควร จนหลายคน แม้อาศัยอยู่ในองค์กรสื่อขนาดใหญ่ ก็เริ่มไม่มั่นใจในอนาคตของตัวเอง หลังเห็นเพื่อนร่วมวิชาชีพ ทั้งองค์กรเดียวกันและองค์กรอื่น ได้รับผลกระทบทางเศรษฐกิจ -การทำงานกันโดยถ่วงหน้า

ช่วงที่ผ่านมาสิ่งหนึ่งที่เกิดขึ้นอย่างชัดเจน คือ ”การทำอาชีพเสริมของคนข่าว” เมื่อหลายคนมองว่าอาชีพสื่อในปัจจุบันไม่ได้มีความมั่นคงอย่างที่เคยเป็นเสียแล้วบวกกับสภาพเศรษฐกิจ การมีรายได้ จากเพียงแค่อำชีพเดียว อาจไม่เพียงพอ

“ทีมข่าวเพจจุลสารราชดำเนินของสมาคมนักข่าวหนังสือพิมพ์แห่งประเทศไทย” เห็นความเคลื่อนไหวดังกล่าวของเพื่อนพ้องวิชาชีพ แวดวงคนข่าว ที่ทำอาชีพเสริมทำงานอดิเรกให้มีรายได้ เลยไปสอบถาม พูดคุยกันมา

เริ่มที่” รุ่งฟ้า ทรัพย์พร้อม” ผู้สื่อข่าวอาวุโสสายการเมือง สถานีวิทยุโทรทัศน์ไทยทีวีสีช่อง 3 “ที่มีประสบการณ์ทำงานข่าวมา 17 ปี เป็น 1 ในคนข่าวภาคสนามที่หันมาเริ่มทำอาชีพเสริม สร้างรายได้เพิ่ม โดยเธอเลือกขายผ้าคลุมไหล่ ผ้าพันคอ ผ่านทางเฟซบุคของตัวเอง

Rungfa Sapprom

อาชีพเสริม-งานใหม่ คนข่าว-สื่อฯ รับมีอนาคตไม่แน่นอน เป็นรปภ.-ขายผ้าพันคอ-ทำบราวนี่

เขียนโดย กองบรรณาธิการเว็บ

วันอังคารที่ 11 ธันวาคม 2018 เวลา 09:23 น.

เริ่มขายมาตั้งแต่เดือนตุลาคม มีรายได้เพิ่มเฉลี่ยสัปดาห์ละ 1,000-2,000 บาท เป็นรายได้เสริมที่ดี และยังให้มีความสุขด้วย



“จุดเริ่มทำอาชีพเสริมของเรา ไม่ได้ตั้งใจจะเกิดขึ้นตอนที่มีการเลิกจ้างคนในวงการสื่อ แต่คิดมาระยะหนึ่งแล้ว ยิ่งเราอายุงานมากขึ้น เงินเดือนสูงขึ้น ที่จะคิดเสมอว่าเขาสามารถที่จะเลิกจ้างเราแล้วไปจ้างเด็กใหม่ ที่เงินเดือนน้อยกว่า ซึ่งเด็กใหม่อาจจะสู้ไม่ได้เรื่องประเด็นข่าว หรือด้านประสบการณ์ แต่เขาจะนำหน้าเราเรื่องเทคโนโลยีต่างๆ มันทำให้เราต้องเริ่มมองตัวเอง และวางแผนชีวิตมากขึ้น เพื่อให้เราอยู่รอดได้มั่นคง และก็ไม่ใช่ประมาท”

“รุ่งฟ้า” สนทนาเรื่องนี้ต่อไปว่า ตอนแรกอยากทำอาหารขาย แต่งานเราตรงนี้ ยังไม่มีเวลามากที่จะทำขนาดนั้น ขณะเดียวกัน เป็นคนชอบผ้าพันคอ มันเป็นของที่ใช้ติดตัวประจำ ก็เลยคิดว่า น่าจะรับผ้าพันคอมาขายดีกว่า

รุ่งฟ้าบอกว่า ผ้าพันคอที่นำมาขาย นำเข้ามาจากประเทศจีน เนื้อผ้าคุณภาพดี นำมาขายในราคาที่ถูกลงกว่าราคาขายในเว็บ โดยเธอจะไปรับสินค้าอาทิตย์ละครั้ง ตามออเดอร์ของลูกค้า

..ข้อดีตรงนี้ คือไม่จำเป็นต้องสต็อกสินค้ามาไว้กับตัวเองจำนวนมาก ทำให้ลดความเสี่ยงในการลงทุน แต่จะมีบางส่วนที่ที่จะรับมาติดรถเผื่อไว้ เวลาที่ไปทำงาน หากมีลูกค้าสนใจ ก็สามารถขายให้ได้เลยทันที ซึ่งการขาย ก็จะโพสต์ขายผ่านทางหน้าเฟสบุคของตัวเอง ไม่ได้เปิดเพจเฉพาะ เวลาที่มีลายใหม่ๆเข้ามา ก็จะถ่ายภาพลงไว้ในเฟสบุค เพื่อให้ลูกค้าเลือก

...ลูกค้าส่วนใหญ่จึงเป็นนักข่าวที่เป็นเพื่อนกันอยู่แล้วในเฟสบุคมากกว่า โดยเฉพาะสายทำเนียบ บางครั้งเวลาไปทำข่าว แหล่งข่าวที่รู้ว่าขายผ้าพันคอ ก็จะมีเข้ามาแซวบ้าง หรือบางคน ก็มีอดหนุนบ้าง แต่ส่วนใหญ่ก็ซื้อเพราะเขาอยากเอาไปใช้งาน ไม่ได้ซื้อเพราะเกรงใจว่าเราเป็นนักข่าว จริงๆช่วงนี้ใกล้ปีใหม่ ก็อยากจะทำเป็นโปรโมชันจับคู่ลดราคา แต่ตอนนี้ข่าวการเมืองกำลังร้อน เราก็ไม่มีเวลาที่จะไปจัดโปรโมชันหรือทำการตลาดอะไร ก็ต้องทำงานหลักก่อน”

“ทุกวันนี้เชื่อว่านักข่าวทุกสาย ตอนนี้ก็ทำอาชีพเสริมกันเยอะ บางคนสร้างรายได้มากกว่าเงินเดือนด้วยซ้ำ แต่ที่ยังทำงานข่าวอยู่

อาชีพเสริม-งานใหม่ คนข่าว-สื่อฯ รับมีอนาคตไม่แน่นอน เป็นรปภ.-ขายผ้าพันคอ-ทำบราวน์

เขียนโดย กองบรรณาธิการเว็บ

วันอังคารที่ 11 ธันวาคม 2018 เวลา 09:23 น.

---

ก็เพราะมันเป็นอาชีพที่รัก...ตอนที่เริ่มเปิดทีวี่ติจิดอล ตลาดต้องการคน นักข่าวรุ่นใหม่ๆ บางคนเงินเดือนล้าหน้านักข่าวรุ่นเก่า ทำให้หลายคนสนุกสนานกับการใช้ชีวิต ไม่ได้คิดกระตือรือร้นที่จะทำอะไรให้มันงอกเงย แต่สถานการณ์ตอนนี้ไม่มีอะไรแน่นอน เราไม่รู้ว่าจะโดนเลิกจ้างไม่ว่าจะคนรุ่นใหม่หรือรุ่นเก่า หากคุณต้องตกงานจะอย่างไร อยากให้ทุกคน มองอนาคต คิดเผื่อไว้ เราอาจจะเริ่มจากสิ่งที่เราชอบหรือสนใจก่อนก็ได้...ถ้าไม่มีวิกฤต อย่างน้อยเงินในส่วนนี้ก็จะเงินที่เราสามารถเก็บหอมรอมริบได้” รุ่งฟ้า ให้ข้อคิดส่งท้าย

ทำบราวน์-โฮมเมด

สูตรเฉพาะ คนข่าวเนชั่น



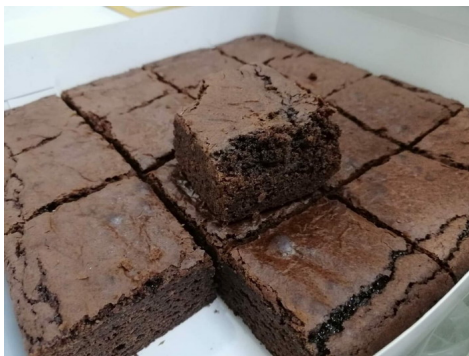
อีกหนึ่งนักข่าว ที่ทำอาชีพเสริม “โอฬาร เลิศรัตนดำรงกุล ผู้สื่อข่าวสายการเมือง เครือเนชั่น-คมชัดลึก” ทำงานสายสื่อสารมวลชนมา 11 ปี ก็เป็นอีกหนึ่งคนที่ใช้ความชอบของตัวเอง มาต่อยอดสร้างรายได้ โดยทำขนม

“บราวน์

” ขอโกแลต ขาย แม้จะดูขัดกับบุคลิกและรูปร่างบึกบึนของคนทำ แต่เขาบอกว่า ความแตกต่างตรงนี้ กลับเป็นเอกลักษณ์ ที่เขาใช้สร้างเป็นจุดขาย ทำให้คนจดจำ นอกเหนือจากรสชาติความอร่อยของบราวนี่ที่ทำแบบ โฮมเมด

„ผมเลือกขายบราวนี่ เพราะมันกินได้ทั้งผู้หญิงและผู้ชาย ตั้งชื่อแบรนด์ขึ้นมาว่า Brownie Boy ง่ายๆไม่ซับซ้อน มันเริ่มจากการจับพลัดจับผลูมากกว่า เห็นรุ่นพี่ที่สนิทกันทำเบเกอรี่ขายเป็นรายได้เสริมอยู่แล้ว ก็คิดว่าน่าสนใจ เลยไปขอให้เขาสอน ไว้เป็นวิชาติดตัว ซึ่งตอนแรกใครๆก็มองว่าผู้ชายกับเบเกอรี่มันดูไม่น่าจะเข้ากันได้ แต่เพราะความที่ดูไม่น่าจะเข้ากันนี้แหละ ผมว่ามันดูเป็นจุดขาย และยังทำให้น่าสนใจ

หลังใช้ระยะเวลาเรียนเดือนเศษ รู้ขั้นตอนกระบวนการทำ และสูตรความอร่อย แต่เมื่อคิดต่อว่าจะนำมาทำขาย ก็ปรับสูตรรายละเอียดเล็กๆน้อยๆ เพื่อให้บราวนี่ที่ทำ เป็นสูตรเฉพาะของตัวเอง จุดเด่น คือ เนื้อเนียน หนึบ หอม อร่อย โดยเขาบอกว่าขั้นตอนที่ยากที่สุด คือตอนผสมตีแป้ง ต้องให้อยู่ในระยะเวลาที่เหมาะสม หากตีนานเกิน แป้งจะฟูไป และตอนนำไปตุน จะต้องใช้ไฟอ่อนๆ เพื่อไม่ให้ขนมไหม้



“เอกลักษณ์ของผม คือ เป็นเบเกอรี่โฮมเมด ทำเองและพิถีพิถัน ทุกขั้นตอน ไม่ว่าจะไปเดินเลือกซื้อวัตถุดิบต่างๆ กลองก็ซื้อมาตัดเอง หรืออัลมอนต์ซื้อมาหั่นสไลด์เอง เพราะสีมันเวลาอบออกมาแล้ว มันดูน่าทานมากกว่า คืออยากให้ได้ความรู้สึกของการเป็นเบเกอรี่โฮมเมด และอยากให้นักชิมที่ออกมาเป็นรสชาติเฉพาะของเราจริงๆ ”

โอฬาร-คนข่าวค่ายเนชั่น บอกว่า การขายบราวนี่ เขาจะทำตามออเดอร์ที่ลูกค้าสั่งเท่านั้น ถ้าเหนื่อยจากงานหลัก ก็จะไม่รับออเดอร์ นอกจากการเรียนรู้อุตสาหกรรมแล้วยังได้นำความรู้ที่เรียนปริญญาโท ด้านบริหารสื่อการตลาด มาปรับใช้ จัดวางการตลาดสร้าง Brand ให้กับสินค้าของตัวเองด้วย

“ผลตอบรับที่ออกมาดีมาก อาทิตย์หนึ่ง จะขายได้ประมาณ 10-20 กลอง เริ่มมีลูกค้าประจำ จากการบอกปากต่อปาก สิ่งสำคัญคือเราใช้ความเป็นตัวเอง แล้วก็ให้เห็นขั้นตอน กระบวนการวิธีทำ จะถ่ายภาพลงเพจตลอด และจะไปส่งขนมด้วยตัวเองทุกครั้ง ไม่ว่าจะไกลแค่ไหน ค่าส่งคิดราคาเดียว 50 บาท สาเหตุที่ต้องไปเอง เพื่อจะได้เก็บพีดแบคจากลูกค้า แต่สิ่งสำคัญต่อการตลาดคือแค่นั้น รสชาติขนมจะต้องคงที่ ต้องทำตามสูตรที่กำหนดไว้อยู่แล้ว ลูกค้าบางคนไม่กินหวาน บอกว่าขอให้ลดหวานหน่อย ผมจะบอกเลยว่าลดให้ไม่ได้ เพราะมันเป็นสูตรตายตัว ถ้าลดหวาน เนื้อบราวนี่จะไม่หนึบ

อาชีพเสริม-งานใหม่ คนข่าว-สื่อฯ รับมีอนาคตไม่แน่นอน เป็นรปภ.-ขายผ้าพันคอ-ทำบราวนี่

เขียนโดย กองบรรณาธิการเว็บ

วันอังคารที่ 11 ธันวาคม 2018 เวลา 09:23 น.

---

แต่ก็จะแนะนำลูกค้าว่าให้เอาไปแช่ตู้เย็น เนื่องจากแป้งจะเซ็ทตัวใหม่ ทำให้ความหวานน้อยลง”

“หลายคนอาจจะกลัวๆกลัวๆ ที่จะเริ่มทำอาชีพเสริม เพราะแคงงานประจำก็นั่งอยู่แล้ว แต่ผมอยากให้คิดกลับกันว่า ถ้าเราเริ่มตั้งแต่ตอนนี้ หากทำแล้วมันไม่ใช่ เราก็จะได้หาอย่างอื่นที่มันเหมาะกับตัวเราจริงๆ มันไม่มีอะไรเสียหาย อย่างที่เห็นอาชีพคนสื่อตอนนี้ระส่ำระสาย วันหนึ่งเราอาจจะโดนให้ออกจากงานแบบไม่รู้ตัวก็ได้ อย่างน้อยการเริ่มต้น คือการได้ลงมือทำ ถ้ามันล้ม มันก็ดีกว่าไม่ได้ทำ แต่ถ้ามันดีล่ะ? เราก็จะได้เริ่มก้าวไปก่อนคนอื่น”

ทั้ง” รุ่งฟ้า-โอฬาร”คือคนข่าวภาคสนามที่ยังอยู่ในสายงานข่าว ที่เตรียมพร้อมกับความไม่แน่นอนของชีวิตคนทำสื่อ แต่จริงๆแล้วหากย้อนกลับไปวิกฤตของวงการสื่อสารมวลชน ไม่ได้เพิ่งจะเกิดขึ้น คนในวงการสื่อไม่น้อยที่เคยเจอกับภาวะที่ต้องตกงานมากกว่า 1 ครั้ง

ชีวิตต้องสู้ อดีตคนข่าวการเมืองรัฐสภา

กับงาน จนท.รักษาความปลอดภัย



อย่างกรณีของ “วีระพันธ์ ฐิติบุญญะ อดีตบรรณาธิการข่าวต้นชั่วโมง สถานีวิทยุกระจายเสียงแห่งประเทศไทย-อดีตผู้สื่อข่าวสายการเมือง ประจำรัฐสภา” เป็น 1 ในคนข่าว ที่เคยเผชิญกับวิกฤตคนข่าวมาแล้วถึง 2 ครั้ง แต่สิ่งที่ทำให้ตั้งหลักและผ่านไปได้ คือ “สติ” และการ “ไม่ดูถูก” อาชีพที่สุจริต โดยปัจจุบันนี้ เขาทำงานเป็น

พนักงาน

รักษาความปลอดภัย อยู่ที่ บริษัท Samco Thailand”

“วีระพันธ์-ตุน” เล่าเส้นทางชีวิตไว้ว่า เริ่มทำงานข่าว มาตั้งแต่ประมาณปี 2536 ทำงานผู้สื่อข่าว ที่หนังสือพิมพ์ Thailand Time เป็นหนังสือพิมพ์ภาคภาษาอังกฤษในเครือวิบูลย์ จนเกิดวิกฤตต้มยำกุ้ง ปี 2540 ทำให้ต้องออกจากงานแบบไม่ได้ตั้งใจ ตอนนั้นไปทำงานเป็นซูเปอร์ไวเซอร์ ของโรงงานน้ำยาง ที่หาดใหญ่ ซึ่งไม่เกี่ยวกับงานข่าวเลย แต่ก็มีช่วงที่ได้ใช้ทักษะจากการทำงานข่าวมา Apply คือทักษะการพูดคุย เพราะช่วงนั้นมีปัญหาคนงานลาออกจำนวนมาก จึงลงไปช่วยแก้ปัญหา พูดคุยเจรจากับคนงาน จนยอดคนลาออกลดลง

...หลังจากนั้น ได้มีโอกาสหวนกลับมาทำงานข่าวอีกครั้ง ปี 2547 ในตำแหน่งบรรณาธิการข่าวต้นชั่วโมง เป็นพนักงานอยู่กับบริษัทเอกชน ที่เข้ามาทำหน้าที่ร่วมผลิตข่าวให้กับสถานีวิทยุกระจายเสียงแห่งประเทศไทย อยู่ในตำแหน่งนี้นานถึง 12 ปี จนกระทั่งบริษัทหมดสัญญา มีบริษัทใหม่เข้ามาแทน และให้คนที่ทำงานอยู่ ไปเขียนใบสมัครกับบริษัทใหม่ เพื่อคัดเลือกคนที่เงินเดือนไม่สูงมากนัก แต่ตัวเขาฐานเงินเดือนสูง ทำให้มีการต่อรองลดเงินเดือนลง ท้ายที่สุดก็ไม่ได้ทำงานต่อ

“ครั้งที่สองที่ต้องออกจากงานข่าว คือปี 2559 ช่วงแรกทีออกไป ผมไปทำหน้าที่ด้านประชาสัมพันธ์ให้กับมูลนิธิแห่งหนึ่ง ที่จังหวัดสงขลา แต่ทำแล้วรู้สึกไม่ใช่ตัวเอง จึงตัดสินใจลาออก และกลับขึ้นมารุ่งเทพฯ ก่อนจะไปสมัครงานเป็น รปภ. ที่บริษัท แซมโก้ เป็นบริษัท ที่ให้บริการด้านการจัดบุคลากรรักษาความปลอดภัย ไปลงตามหน่วยงาน ร้านค้า หรือสถานที่ต่างๆ สอบถามข้อมูลมาจากรุ่นน้อง และเดินเข้าไปกรอกใบสมัครและเลือกตำแหน่งนี้เอง ตอนนั้นคิดว่าต้องการหารายได้และอยากเรียนรู้งาน รปภ. เพื่อจะเอาไปเขียนเป็นเพจ เขียนหนังสือ เพราะเป็นอาชีพที่ไม่เคยทำ”

เขาเล่าว่างานจะเป็นกะ กะละ 12 ชั่วโมง คือ 8 ชั่วโมงปกติ และอีก 4 ชั่วโมงเป็นโอที หยอดอาทิตย์ละ 1 วัน แต่ถ้าร่างกายไหว ก็จะทำงานเพิ่ม เพื่อให้มีรายได้มากขึ้นอีก โดยเฉลี่ยรายได้ต่อเดือน ประมาณ 16,000 ถึง 20,000 บาท มีสวัสดิการทั่วไปอื่นๆ ตามที่กฎหมายกำหนด

...อาชีพที่ผมทำอยู่นี้ อาจจะดูแตกต่างมากกับที่เคยทำมา แต่ผมมองว่างาน รปภ. ก็มีรายได้พอเลี้ยงตัว แต่จะคิดถึงขั้นเป็นเงินเก็บ ก็คงไม่ ในภาวะเศรษฐกิจแบบนี้ก็เป็นเพียงอาชีพหนึ่งที่ประคองตัวเราไว้ ถ้าเราประหยัด ก็คงพอมีเก็บบ้าง แต่ก็อยู่ที่ร่างกายเราจะไหวหรือไม่ ทำมาจนถึงตอนนี้ 2 ปีกว่าแล้ว ยังไม่ได้มีโอกาสทำเพจอย่างที่ตั้งใจไว้ เพราะเวลาหลังเลิกงาน เหนื่อยก็อยากพักผ่อน แต่ก็เก็บภาพเก็บข้อมูลไว้หมด ตั้งใจไว้ว่าวันหนึ่งหากมีโอกาส ก็จะเขียน ถ้าลาออกจากตรงนี้เมื่อไหร่ก็คงได้เริ่มเขียนอย่างจริงจัง



“วีระพันธ์-อดีตผู้สื่อข่าวการเมืองประจำรัฐสภา” ยอมรับว่าคิดถึงงานข่าว เรามีจิตวิญญาณนักข่าว แน่แน่นอนอยากกลับไปใช้ชีวิตแบบนั้น ก็มีคุยกับเพื่อนๆ ivaบ้าง แต่ในช่วงนี้วิกฤตต่างๆที่เราเห็นข่าว ถ้าจะกลับไป ก็ต้องดูให้ดี เพราะบางครั้งรายได้ดี แต่ในระยะยาวความมั่นคงไม่มี ก็ไม่น่าเสี่ยงที่จะเข้าไปทำ

“อยากให้อำนาจสำหรับใครที่อาจจะกำลังเผชิญวิกฤตอยู่ หรือกำลังรู้สึกกังวลความมั่นคงในอนาคตของตนเอง  
อยากบอกว่าในวันที่เราเป็นนักข่าวอยู่หรือทำงานในสายสื่อสารมวลชน ช่วงไหนที่สามารถเก็บออมเงินได้ ก็ควรที่จะเก็บเงินไว้ เพราะหากมีเหตุจำเป็นเกิดขึ้น เราอาจจะต้องการใช้เงินจำนวนนี้ และหากถ้าวันหนึ่งเราต้องกลายเป็นคนที่อยู่ในสภาวะตกงาน อย่าท้อแท้ ให้ตั้งใจ และคิดให้รอบคอบ อยากให้สู้  
อย่าไปคิดเลือกว่างานนั้นต่ำ-งานนั้นสูง ไม่มีงานอะไรที่จะต่ำหรือจะสูง ถ้ามันเป็นงานที่สุจริต งานทุกอย่างก็มีเกียรติเหมือนกัน” อดีตคนข่าวรุ่นที่ฝากข้อคิดทิ้งท้าย

แม้ “คนข่าว” แต่ละคนจะมีวิธีการรับมือกับวิกฤตของวงการสื่อสารมวลชนที่แตกต่างกัน ด้วยเงื่อนไขและปัจจัยของแต่ละคนก็อาจไม่เหมือนกัน แต่สิ่งสำคัญที่น่าจะสะท้อนและทำให้หลายคนกระตุกคิดได้เป็นอย่างดี คือไม่มีอะไรบนโลกนี้จะเป็นสิ่งที่แน่นอน

ดังนั้นการทำตัวเองให้พร้อมอยู่เสมอ ตั้งตนอยู่บนความไม่ประมาท เพื่อให้สามารถเผชิญและผ่านพ้นกับสถานการณ์ต่างๆ ที่อาจจะเข้ามาอย่างไม่ทันตั้งตัว จึงน่าจะเป็นสิ่งที่ดีที่สุด ไม่ว่าจะอยู่ในสายงานสื่อสารมวลชน ว่าอยู่ในวิชาชีพใดก็ตาม

อาชีพเสริม-งานใหม่ คนข่าว-สื่อฯ รับมีอนาคตไม่แน่นอน เป็นรปภ.-ขายผ้าพันคอ-ทำบราวี

เขียนโดย กองบรรณาธิการเว็บ

วันอังคารที่ 11 ธันวาคม 2018 เวลา 09:23 น.

---



อาชีพเสริม-งานใหม่  
คนข่าว-สื่อฯ  
รับมีอนาคตไม่แน่นอน  
เป็นรปภ.  
ขายผ้าพันคอ  
ทำบราวี  
[www.tja.or.th](http://www.tja.or.th)